

Geschäftsbericht 2015

Inhalt

Wort des Präsidenten	3
Rückblick	4
Rechnung	12
Organisation	14
Ärztetetze	15
Partner	16
Bericht der Revisionsstelle	17
Ausblick	18

5
Ein Auge auf
das Gesundheitswesen



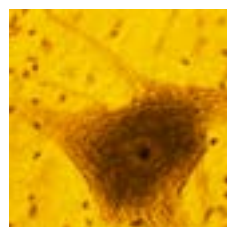
7
Das Bauchgefühl hat
meistens recht



9
Am Puls des
Gesundheitswesens



11
Im Nervenzentrum
der Zeit



19
Probieren Sie mal
etwas Neues



Wort des Präsidenten

Sehr geehrte Damen und Herren

Die hawadoc AG konnte ein erfolgreiches Jahr 2015 abschliessen. Diese Feststellung ist besonders wichtig, weil aus dem negativen Jahresergebnis andere Schlüsse gezogen werden könnten. Teil dieses Erfolgs war, dass wichtige Stellen besetzt und die neuen Büros termingerecht bezogen werden konnten. Beide mitverantwortlich für den Verlust und beide wichtige Grundlagen für die weitere nachhaltige Entwicklung der Firma.

Teil dieser Entwicklung ist die Frage, wie sich Nachwuchs in der Medizin finden lässt. Es braucht moderne Arbeitsbedingungen, damit junge Kolleginnen und Kollegen den Weg in die Praxis finden. Dabei ist es wichtig, dass der Ärzteberuf in der Hand der Medizinerinnen und Mediziner bleibt. Mit verschiedenen erfolgreichen Projekten hat die hawadoc AG bewiesen, dass sie für derartige Projekte eine kompetente Partnerin ist.

Zu modernen Arbeitsformen gehört auch die Zusammenarbeit. Alle Leistungserbringer in der Medizin müssen am selben Strick ziehen und die Patientinnen und Patienten in den Mittelpunkt stellen. Nur so werden wir Qualität und Kosten der Behandlung im Gleichgewicht halten können. Die Zusammenarbeit in der Medizin steht im Mittelpunkt von Managed Care und ist eine Kernkompetenz der hawadoc AG.

Dem motivierten Team rund um Yves Broccon danke ich für den geleisteten Einsatz. Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind eine zentrale Drehscheibe für die Zusammenarbeit in der Medizin. Tagtäglich arbeiten sie daran, dass diese Erfolgsgeschichte fortgesetzt wird. Natürlich danke ich auch unseren Kundinnen und Kunden für die Treue und unseren Partnern für das zum Teil langjährige Engagement. Ich freue mich, auch weiterhin auf sie alle zählen zu dürfen.

Dr. med. Thomas Zogg
Präsident des Verwaltungsrats

Winterthur, März 2016

Sichtbare Veränderungen bewirkt

Publikationen überarbeitet

Das bisherige Erscheinungsbild der hawadoc AG war bereits seit einigen Jahren im Einsatz. Mit den neuen Publikationen «update» und «Am Puls» haben wir unsere bewährten Publikationen sanft weiterentwickelt. Neben dem neuen Auftritt und attraktiven Inhalten haben beide ein klares Profil erhalten. Das «update» richtet sich an die Kundinnen und Kunden der hawadoc AG und das «Am Puls» an Patientinnen und Patienten der Netzärztinnen und Netzärzte.

Veränderungen bei Bluecare und TrustX Management AG

Drei für die hawadoc AG wichtige Lieferanten, die Bluecare, die HIN und die TrustX Management AG, haben neue Eigentümer erhalten. Diverse Überlegungen führten zur Entflechtung der drei Unternehmen und damit zu mehr Handlungsspielraum. Wir sind überzeugt, dass alle drei Unternehmen auf gutem Weg sind und freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit.

Verwaltungsrat wieder komplett

Die Generalversammlung wählte am 26. Februar 2015 Jürg Vollenweider in den Verwaltungsrat. Er ist Elektroingenieur und in der eigenen Firma tätig. Mit seinem grossen betriebswirtschaftlichen Wissen schliesst er die Lücke, welche mit dem Austritt von Philip Baumann aus dem Verwaltungsrat entstanden ist. Wir wünschen Jürg Vollenweider viel Freude bei seiner Arbeit für die hawadoc AG.

Verstärkung im Tagesgeschäft

Mit dem Wachstum der letzten Jahre hat auch die Arbeitslast im Tagesgeschäft laufend zugenommen. Mit Manuela Sartori im Kundendienst und mit Matthias Bürke in der Praxisberatung hat das Team der hawadoc AG willkommene Verstärkung erhalten.

Modernisierte Räumlichkeiten

Dank zusätzlichen Räumlichkeiten kann die hawadoc AG dem zukünftigen Raumbedarf gerecht werden. Der bisherige, bewährte Standort an zentraler Lage in Winterthur kann ebenso beibehalten werden wie der gut frequentierte Seminarraum. Termingerecht konnte das Team der hawadoc AG Mitte 2015 die modernen Räumlichkeiten beziehen. Anstelle der bisherigen Büros wurde ein weiterer Seminarraum erstellt. So kann die zusätzliche Fläche sinnvoll für Sitzungen und Veranstaltungen genutzt werden.

Dank an unsere Partner

Die hawadoc AG durfte mit Bayer (Schweiz) AG und Sandoz AG neue Partnerschaften aufnehmen. Demgegenüber hat sich die A. Menarini AG entschieden, die Partnerschaft 2016 nicht fortzuführen. Wir danken allen Partnern für die teils langjährige Unterstützung.



Ein Auge auf das Gesundheitswesen

Es lohnt sich, genauer hinzuschauen. Mit der Optik der aufs Gesundheitswesen spezialisierten Dienstleisterin nimmt die hawadoc AG Prozesse unter die Lupe und findet zielgerichtete, zweckdienliche Lösungen.

Vertrauen basiert auf Erfahrungen

Wachstum hält an

Bereits zum dritten Mal in Folge darf die hawadoc AG ein starkes Wachstum im Bereich hawatrust verzeichnen. Die Zahl der Kundinnen und Kunden stieg 2015 auf beinahe 850. Das hat natürlich auch Auswirkungen auf die gelieferten Rechnungen. Deren Anzahl knackte 2015 die Grenze von 2 Millionen.

Neuer Praxisspiegel

Unbestritten war der Praxisspiegel bei seiner Einführung vor über zehn Jahren eine Meisterleistung. Nichtsdestotrotz hat sich die Technologie rasant weiterentwickelt. Eine Ablösung drängte sich also immer mehr auf. Dank engagierter Mitarbeit bei der Entwicklung können wir Anfang 2016 den neuen Praxisspiegel lancieren. So verfügen unsere Kundinnen und Kunden wieder über ein schlankes, aussagekräftiges Mittel für die Analyse der eigenen Praxisumsätze.

Rückzug aus dem elektronischen Datenaustausch

Mit der Visana hat sich eine weitere Krankenversicherung aus dem elektronischen Datenaustausch zurückgezogen. Somit bezieht nur noch die KPT die elektronischen Rechnungsdaten. Es ist schade, dass die Versicherungen auf eigene Lösungen setzen und vorhandene Daten nicht nutzen.

Neue Eigentümerin der TrustX Management AG

Die Ärztekasse ist neue Eigentümerin der TrustX Management AG. Sie betreibt das TrustX-System, mit dem die verschiedenen Trustcenter die Rechnungsdaten sammeln. Die Ärztekasse will die TrustX Management AG in eine solide Zukunft führen und verfügt über das nötige Branchenwissen und die Mittel dazu.

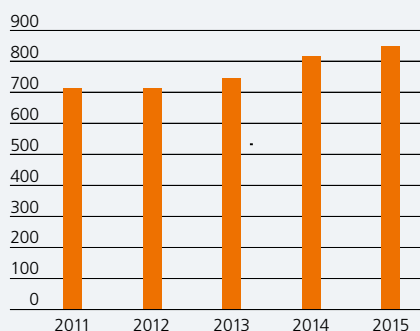
Trustcenter der Zukunft mitgestalten

Zusammen mit anderen Trustcentern brachte sich die hawadoc AG in die Entwicklung des neuen Praxisspiegels ein. Der Schwung aus der Arbeitsgruppe soll genutzt werden, um andere Fragen zur Zukunft anzugehen und Veränderungen aktiv mitzugestalten.

Sonderkollektiv für Wintimed

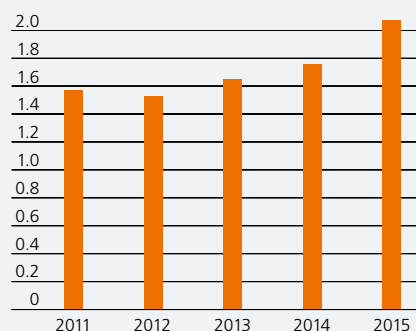
Die hawadoc AG führt für Wintimed ein Sonderkollektiv. Damit sind Auswertungen zu den Gesundheitskosten innerhalb des Ärztenetzes möglich. Das vereinfacht die Prozesse für Wintimed erheblich, weil Daten nicht mehr aus mehreren Quellen zusammengezogen werden müssen.

Kundinnen und Kunden



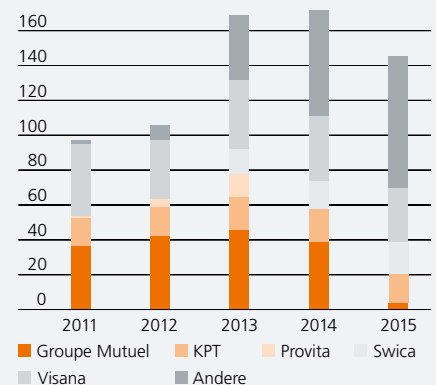
Angelieferte Rechnungen

in Millionen



Elektronischer Datenaustausch

Anzahl Rechnungen, in Tausend





Das Bauchgefühl hat meistens Recht

Verlässlichkeit, Qualität unserer Leistungen und sicherer Umgang mit uns anvertrauten sensiblen Daten sind für uns ebenso eine Selbstverständlichkeit wie der gute Umgangston miteinander.

Die Frischblutzufuhr ist gesichert

Wachstum flacht ab

Die Zahl der Versicherten im Hausarztmodell ist 2015 nochmals um knapp 6 % gestiegen. Für 2016 ist mit einer Abflachung des Wachstums zu rechnen. Die Gründe dazu liegen in einer gewissen Sättigung sowie in der Konkurrenz durch neue Versicherungsmodelle, deren Hauptziel die Prämiensparnis ist. So profitieren die Patientinnen und Patienten zwar von tieferen Prämien, aber nicht von einer koordinierten und darum besseren Behandlung.

Managed Care 2.0

Die hawadoc AG hat zusammen mit Bluecare und Eastcare ein Modell für die Weiterentwicklung von Managed Care erarbeitet. Angebot und Preis von Managed Care 2.0 sind definiert. Das Profil für jedes Ärztenetz wurde erstellt. Das neue Modell wurde 2015 ersten Versicherern vorgestellt. Das Interesse einer vertraglichen Zusammenarbeit auf dieser Grundlage ist vorhanden, die Gespräche werden 2016 weiter konkretisiert.

Neuer Vertrag mit Sanitas

Mit der Sanitas konnte ein neuer langfristiger Vertrag ausgehandelt werden. Dieser basiert auf einer leistungsabhängigen Abgeltung und tritt Anfang 2016 für alle Ärztenetze in Kraft.

Managed Care-Refresher für Qualitätszirkel

Zusätzliche administrative Aufgaben wirken in der Praxis rasch belastend. Entsprechend wichtig ist es, dass die hawadoc AG den Prozess rund um Managed Care optimal unterstützt. Mit kurzen, praxisnahen Informationsblöcken anlässlich der Qualitätszirkel konnten in mehreren Netzen hilfreiche Tipps und Tricks vermittelt werden.

Qualitätszirkel für medizinische Praxisassistentinnen

Die Qualitätszirkel für medizinische Praxisassistentinnen entsprechen einem grossen Bedürfnis. Nach dem erfolgreichen Start eines Qualitätszirkels in Winterthur folgte 2015 ein weiterer im Zürcher Unterland. Anfragen für weitere Regionen sind bereits vorhanden und an deren Lancierung wird gearbeitet.

Notfallprojekt von Groupe Mutuel und Zürcher Gesundheitsnetz ZGN

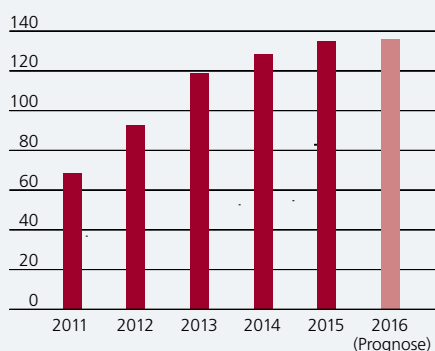
Die hawadoc AG durfte ein wegweisendes Projekt zur Notfallversorgung von Groupe Mutuel und Zürcher Gesundheitsnetz ZGN begleiten. Durch Zuweisung von Notfällen in die Permanence am Hauptbahnhof Zürich sollen die Qualität für Patientinnen und Patienten erhöht und Kosten gespart werden. Mit einer Information an die Patientinnen und Patienten wurde das Projekt dem Betrieb übergeben.

Marketingkampagne mit Plastiktaschen und neuer Zeitschrift

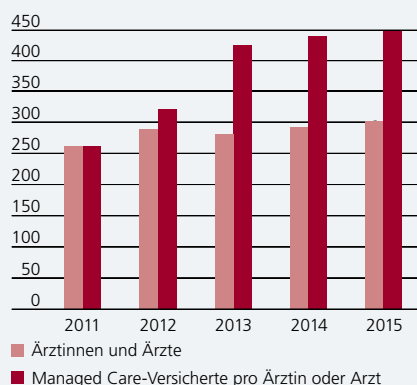
Die alljährliche Marketingkampagne wurde 2015 mit Plastiktaschen ergänzt. Zusammen mit Plakat und Broschüren verfügen die Ärztinnen und Ärzte über ansprechende Mittel, um das Hausarztmodell bei Patientinnen und Patienten bekannt zu machen. Zudem löst die neue Zeitschrift «Am Puls» das bisherige «news» ab. Sie richtet sich an Patientinnen und Patienten und enthält alle wichtigen Informationen zum Hausarztmodell.

Entwicklung Versicherte im Hausarztmodell

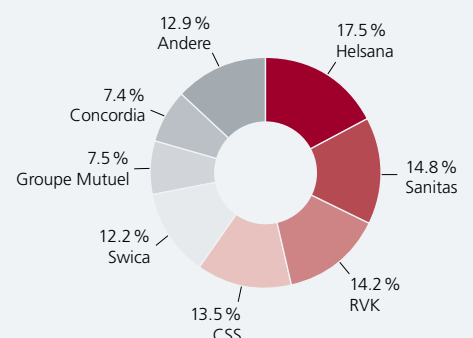
in Tausend



Ärztinnen und Ärzte sowie Managed Care-Versicherte pro Ärztin und Arzt



Versicherte im Hausarztmodell pro Krankenversicherung



A detailed, close-up microscopic view of numerous red blood cells (erythrocytes). The cells are biconcave discs, appearing as reddish-orange, slightly flattened spheres with a darker center. They are densely packed and fill the entire left and central portion of the image. The background is a solid, vibrant blue, which transitions into a lighter blue gradient on the right side where the text is located.

Am Puls des Gesundheitswesens

Mit unseren Initiativen gestalten wir die Zukunft mit und stellen so die Sauerstoffzufuhr für die Zusammenarbeit in der Medizin sicher.

Neue Impulse zeigen Wirkung

Zukunftsorientierte Projekte

Im Bereich hawaplus konnten die Umsatzziele in der Beratung leicht übertroffen werden. Ein besonderer Höhepunkt war das Projekt der HAPS Rüden AG. Die Gesellschaft hat zum Ziel, moderne Praxisräume anzubieten und so Ärztinnen und Ärzten den Einstieg in die Praxis zu erleichtern. Die hawadoc AG durfte die neue Praxis einrichten und war mit der Suche der Mitarbeitenden betraut. Insbesondere die Rekrutierung gewinnt zunehmend an Bedeutung in der Beratung. Es zeigt sich ganz klar, dass sich für zukunftsorientierte Projekte eine Trägerschaft und Mitarbeitende finden lassen. In Mönchaltorf initiierte die Gemeinde ein Projekt zur Sicherstellung der medizinischen Grundversorgung. Die in dessen Rahmen gefundene Trägerschaft führte das Projekt letztendlich fort, obschon die vorgesehenen, gemeindeeigenen Räume nicht zur Verfügung standen.

Die hawadoc AG wird zur Treuhänderin

Das wichtigste Ziel für den Bereich hawaplus war die Lancierung der Treuhanddienstleistungen. Das Angebot ist modular aufgebaut. Die hawadoc AG übernimmt den Prozess dort, wo er in der Praxis aufhört. So sind die jeweiligen Bedürfnisse optimal abgedeckt.

Ärzte-Webseite auch für mobile Geräte

Bei Ärzte-Webseite konzentrieren sich die Ärztinnen und Ärzte auf die Pflege der Inhalte. Die hawadoc AG stellt die Webseite zur Verfügung und sorgt dafür, dass sie stets auf dem neuesten Stand bleibt. Ganz in diesem Sinn hat die hawadoc AG das sogenannte responsive Design eingeführt. So macht Ärzte-Webseite auch auf Smartphones und Tablets eine gute Figur.

Praxisbörse im Zürcher Unterland

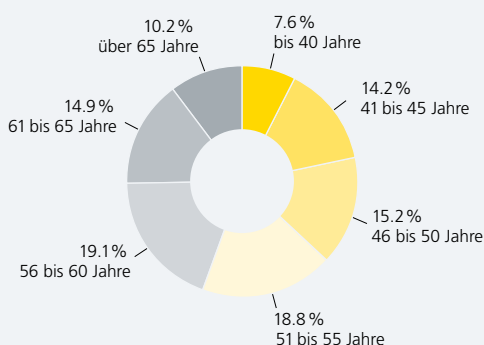
Die Praxisbörse, welche die hawadoc AG zusammen mit dem Ärztenetz hawa – Haus- und Kinderärzte betreibt, wurde 2015 im Zürcher Unterland eingeführt. Dazu gehörten die Umfrage unter den Ärztinnen und Ärzten sowie eine Informationsveranstaltung am Spital Bülach für potenzielle Nachfolgerinnen und Nachfolger. Bereits zum dritten Mal in Folge fand eine entsprechende Veranstaltung am Kantonsspital Winterthur statt.

Gut besuchte Seminare

Mit nur geringfügigen Änderungen am Programm waren die Seminare der hawadoc AG im vergangenen Jahr gut besucht. Das attraktiv gestaltete Seminarprogramm hat sich bewährt. Ein wichtiger Erfolgsfaktor ist die Anerkennung der Seminare als Fortbildung. Wann immer möglich waren unsere Seminare als Kernfortbildung für Allgemeine Innere Medizin anerkannt. Weitere Akkreditierungen werden geprüft und demnächst eingeführt.

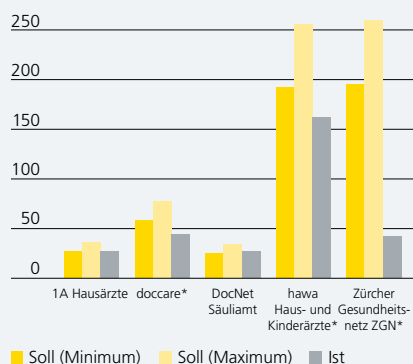
Alter der Ärztinnen und Ärzte

Ärztinnen und Ärzte der durch die hawadoc AG betreuten Ärztenetze



Medizinische Grundversorgung

Anzahl Ärzte in Gebieten der durch die hawadoc AG betreuten Ärztenetze



* Überschneidung mit anderen Ärztenetzen



Im Nervenzentrum der Zeit

Die hawadoc AG beleuchtet mit Beratungen und Dienstleistungen die neuralgischen Punkte im Praxismanagement und schafft dabei neue Synapsen für eine erfolgreiche Zukunft.

Rechnung

Erfolgsrechnung

Alle Beträge in CHF 1000

	2015	2014	Δ
Nettoerlös aus Lieferungen und Leistungen	2 841.0	2 655.2	185.8
Material- und Dienstleistungsaufwand	-665.0	-611.8	-53.3
Bruttogewinn I	2 175.9	2 043.4	132.5
Personalaufwand / Externe Leistungen	-1 660.1	-1 445.4	-214.6
Bruttogewinn II	515.9	598.0	-82.1
Raumaufwand	-114.8	-62.6	-52.1
Unterhalt/Reparaturen/Ersatz	-4.1	-1.7	-2.4
Versicherungen und Abgaben	-2.6	-2.2	-0.5
Energie- und Entsorgungsaufwand	-2.1	-1.7	-0.5
Verwaltungs- und Informatikaufwand	-94.5	-76.8	-17.7
Werbeaufwand	-146.1	-109.5	-36.6
Sonstiger betrieblicher Aufwand	-2.5	-3.2	0.7
Übriger betrieblicher Aufwand	-366.7	-257.7	-109.0
Betriebsergebnis vor Zinsen und Abschreibungen (EBITDA)	149.2	340.3	-191.1
Abschreibungen	-201.2	-84.8	-116.4
Betriebsergebnis vor Zinsen (EBIT)	-52.0	255.5	-307.5
Finanzertrag	1.6	1.8	-0.2
Finanzaufwand	-0.7	-0.7	0.0
Ausserordentlicher, einmaliger oder periodenfremder Ertrag	1.8	0.0	1.8
Jahresergebnis vor Steuern	-49.3	256.6	-305.9
Direkte Steuern	-1.5	-59.0	57.4
Jahresergebnis	-50.8	197.6	-248.5

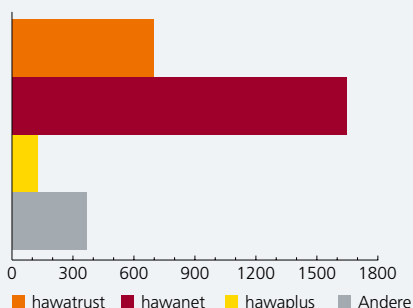
Bilanz per 31. Dezember

Alle Beträge in CHF 1000

Aktiven	2015	2014	Δ
Flüssige Mittel	425.1	769.6	-344.5
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	192.9	145.5	47.4
Übrige kurzfristige Forderungen	0.7	108.4	-107.7
Nicht fakturierte Dienstleistungen	102.3	82.4	19.9
Aktive Rechnungsabgrenzung	136.2	55.6	80.6
Umlaufvermögen	857.2	1 161.5	-304.3
Finanzanlagen	74.3	74.3	0.0
Sachanlagen	248.3	52.5	195.8
Immaterielle Werte	0.0	31.2	-31.2
Anlagevermögen	322.6	158.0	164.6
Total Aktiven	1 179.8	1 319.5	-139.6
Passiven	2015	2014	Δ
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	12.0	19.7	-7.7
Übrige kurzfristige Verbindlichkeiten	22.0	27.2	-5.2
Kurzfristige Rückstellungen	221.0	253.0	-32.0
Passive Rechnungsabgrenzungen	163.5	207.4	-44
Kurzfristiges Fremdkapital	418.5	507.3	-88.8
Aktienkapital	200.0	200.0	0.0
Gesetzliche Gewinnreserven	41.0	41.0	0.0
Vortrag vom Vorjahr	571.2	373.6	197.6
Jahresergebnis	-50.8	197.6	-248.5
Eigenkapital	761.4	812.2	-50.8
Total Passiven	1 179.8	1 319.5	-139.6

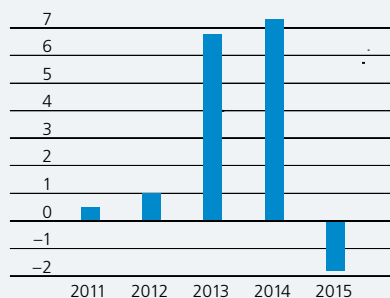
Betriebsertrag nach Sparten

Alle Beträge in CHF 1000



Jahresergebnis

in % Nettoerlös aus Lieferungen und Leistungen



Die hawadoc AG hat das Jahr 2015 mit einem Verlust von rund CHF 50 000 abgeschlossen. Alle Unternehmensbereiche konnten ihre Erträge steigern, was den Nettoerlös insgesamt um rund 7 % erhöhte. Nennenswerte Verschiebungen sind in der Aufteilung der Erträge nicht zu verzeichnen.

Das negative Jahresergebnis ist keinesfalls eine Überraschung. Vielmehr ist es mit dem vollzogenen personellen und räumlichen Ausbau als Investition in die Zukunft zu verstehen. Getragen wird diese ausschliesslich mit eigenen finanziellen Mitteln. Der Personalaufwand liegt damit um knapp 15 % höher als im Vorjahr. Darin enthalten ist der personelle Ausbau für neue Treuhandangebote sowie eine Anpassung der bisher knapp bemessenen personellen Ressourcen für die bestehenden Geschäftsbereiche. Mit dem Raumausbau sind die Sachanlagen grösser geworden. Damit verbunden haben sich die Abschreibungen mehr als verdoppelt. Das ist insofern positiv, dass die Ergebnisse, nach einem weiteren Jahr mit einem Verlust, aufgrund

abnehmender Abschreibungen wieder positiv sein werden.

Die Bilanzsumme ist im Vergleich zum Vorjahr rund 10 % tiefer. Diese Veränderung kommt hauptsächlich aus den höheren Aufwendungen. Einen beschränkten Einfluss auf die Bilanzsumme hat der Raumausbau. So resultiert er in einer Umschichtung vom Umlauf- ins Anlagevermögen und ist für die Abnahme der Liquidität verantwortlich. Trotzdem bleibt die hawadoc AG solide finanziert und verfügt nach wie vor über eine hohe Liquidität. So beträgt zum Beispiel der Eigenfinanzierungsgrad praktisch unverändert 65 %.

An der Generalversammlung wird den Aktionärinnen und Aktionären vorgeschlagen, auf eine Dividendenausschüttung zu verzichten und das Jahresergebnis vollumfänglich auf die neue Rechnung zu übertragen.

Gewinnverwendung

Alle Beträge in CHF 1000

	2015*	2014	Δ
Vortrag vom Vorjahr	571.2	373.6	197.6
Jahresgewinn	-50.8	197.6	-248.5
Vortrag auf neue Rechnung	520.4	571.2	-50.8

* Vorschlag an die Generalversammlung

Organisation



Von links: Dr. med. Peter Barben, Dr. med. Urs Zehnder, Dr. med. Robert Kosek, Dr. med. Tobias Wettstein, Dr. med. Thomas Zogg, Dr. med. Alfred Rösli, Dr. iur. Monika Gattiker, Dr. med. Martin C. Amstutz MBA, Dr. med. Peter Ritzmann, Jürg Vollenweider



Von links: Yves Broccon, Dr. med. Alfred Rösli, Thomas Kerker, Dr. med. Markus Wieser



Von links: Theodora Orcsik, Monica Hegner, Urs Hintze, Elke Amstutz, Muriel Broccon, Matthias Bürke, Cornelia Gruber, Sabina Renold, Manuela Sartori, Christian Widmer

Ärztenetze

Verwaltungsrat

Dr. med. Thomas Zogg, Präsident
Dr. med. Alfred Rösli, Vizepräsident
Dr. med. Martin C. Amstutz MBA
Dr. med. Peter Barben
Dr. iur. Monika Gattiker
Dr. med. Robert Kosek
Dr. med. Peter Ritzmann
Jürg Vollenweider (seit 26. Februar 2015)
Dr. med. Tobias Wettstein
Dr. med. Urs Zehnder

Geschäftsleitung

Yves Broccon, Geschäftsführer
Thomas Kerker, Leiter Marketing
und Produktion
Dr. med. Alfred Rösli, Leiter
Öffentlichkeitsarbeit
Dr. med. Markus Wieser,
Medizinischer Leiter

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Elke Amstutz, Kundendienst
Muriel Broccon, Projekte und Support
Matthias Bürke, Berater (seit 1. August 2015)
Cornelia Gruber, Finanzen Ärztenetze
Monica Hegner, Kundendienst
Urs Hintze, IT-Verantwortlicher und
Projektleiter
Theodora Orcsik, Mandats- und
Projektleiterin
Sabina Renold, Kundendienst und Finanzen
Manuela Sartori, Kundendienst
(seit 15. Juni 2015)
Christian Widmer, Projekt- und
GL-Assistent

hawa

Haus- und Kinderärzte

www.hawa-ärzte.ch

doccare //

www.doccare.ch

Verein 1A-Hausärzte Hausärzte an der A1

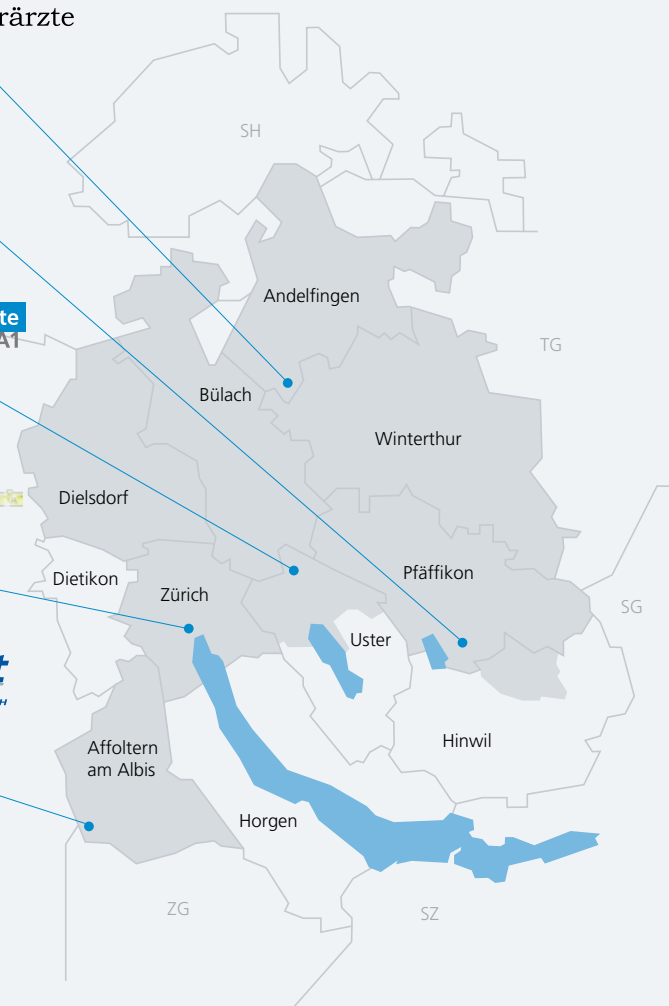
www.1a-hausärzte.ch



www.zgn.ch



www.docnet-ärzte.ch



Partner

Sponsoren und Kooperationspartner



Krankenversicherer



Weitere Partner



* Kundinnen und Kunden unserer Kooperationspartner erhalten einen Rabatt auf die Trustcenter-Mitgliedschaft.

Bericht der Revisionsstelle

Winterthur, 18. Januar 2016

Sehr geehrte Damen und Herren

Als Revisionsstelle haben wir die Jahresrechnung (Bilanz, Erfolgsrechnung und Anhang) der hawadoc AG für das am 31. Dezember 2015 abgeschlossene Geschäftsjahr geprüft.

Für die Jahresrechnung ist der Verwaltungsrat verantwortlich, während unsere Aufgabe darin besteht, die Jahresrechnung zu prüfen. Wir bestätigen, dass wir die gesetzlichen Anforderungen hinsichtlich Zulassung und Unabhängigkeit erfüllen.

Unsere Prüfung erfolgte nach dem Schweizer Standard zur eingeschränkten Revision. Danach ist diese Revision so zu planen und durchzuführen, dass wesentliche Fehlaussagen in der Jahresrechnung erkannt werden. Eine eingeschränkte Revision umfasst hauptsächlich Befragungen und analytische Prüfungshandlungen sowie den Umständen angemessene Detailprüfungen der beim geprüften Unternehmen vorhandenen Unterlagen. Dagegen sind Prüfungen der betrieblichen Abläufe und des internen Kontrollsystems sowie Befragungen und weitere Prüfungshandlungen zur Aufdeckung deliktischer Handlungen oder anderer Gesetzesverstösse nicht Bestandteil dieser Revision.

Bei unserer Revision sind wir nicht auf Sachverhalte gestossen, aus denen wir schliessen müssten, dass die Jahresrechnung sowie der Antrag über die Verwendung des Bilanzgewinns nicht Gesetz und Statuten entsprechen.

Consultive Revisions AG
Urs Boner,
Zugelassener Revisionsexperte
und Leitender Revisor

Beat Willi,
Zugelassener Revisionsexperte

Ein geschmackvoller Ausblick

Neuer Praxisspiegel und Vergleich von Gruppenpraxen

Bereits im Februar wird die hawadoc AG den neuen Praxisspiegel für Kundinnen und Kunden des Trustcenters aufschalten. Mit einer klaren Formensprache werden die Auswertungen intuitiv und verständlich.

Mit Einführung des XML-Standards 4.3 wird die Grundlage dafür geschaffen, dass Auswertungen für Gruppenpraxen möglich sind. Ab 2016 ist es Pflicht, Rechnungen im neuen Standard anzuliefern. Dementsprechend werden ab diesem Jahr erstmalig Auswertungen sowohl auf Ebene von behandelnder als auch abrechnender Stelle möglich sein.

Trustcenter der Zukunft

Verschiedene Veränderungen im Umfeld der Trustcenter haben die Ausgangssituation verändert. Unbestritten ist die Datensammlung und der Praxisspiegel. Beliebt sind die vielen Zusatzleistungen der Trustcenter. Daneben sind diverse Fragen zu klären. Die hawadoc AG hat sich zum Ziel gesetzt, in Zusammenarbeit mit anderen Akteuren die Zukunft der Trustcenter aktiv mitzugestalten.

Neues von BlueEvidence Praxis

BlueEvidence Praxis ist die Software, welche für die administrative Verwaltung der Patientinnen und Patienten im Hausarztmodell verwendet wird. Der neue Release 4.0 wurde im Januar 2016 ausgerollt. Ein klarer Aufbau und prozessorientierte Navigation zeichnen die neue Version aus.

Managed Care 2.0 einführen

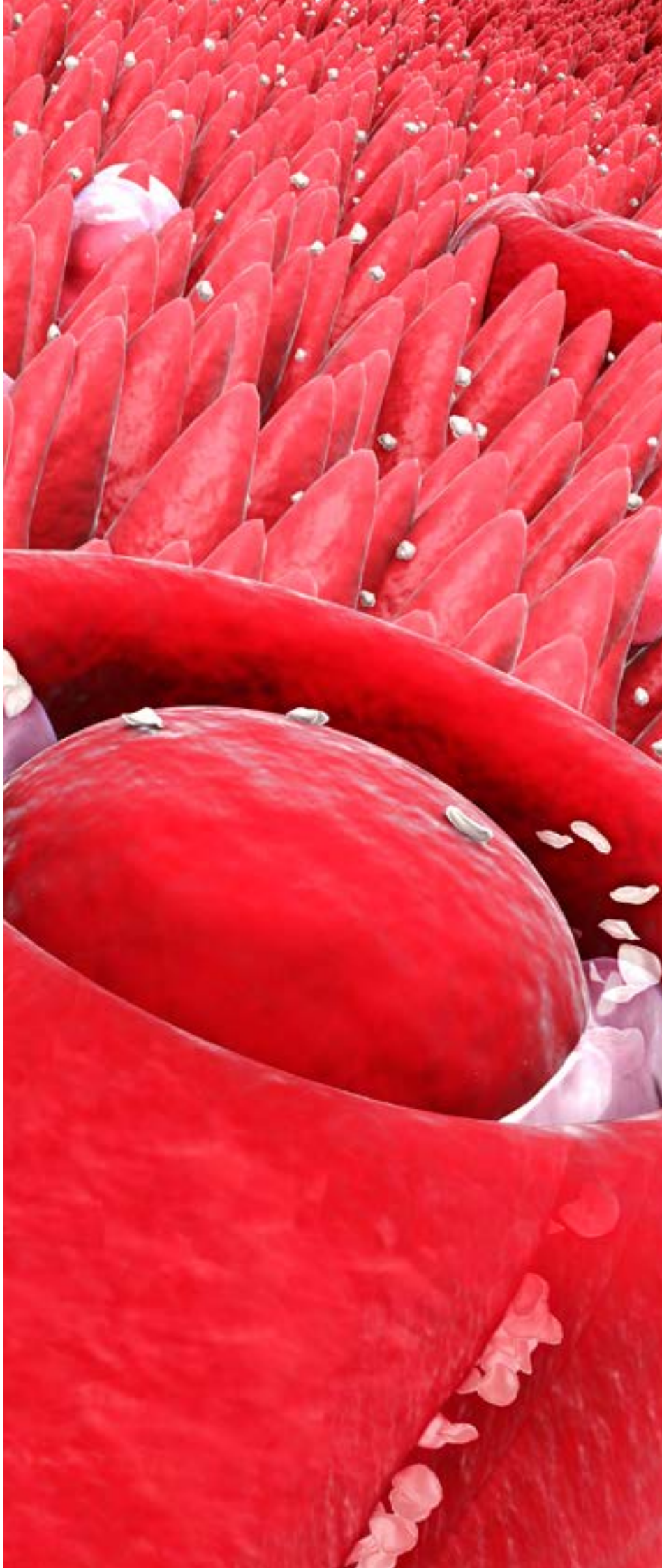
Für eine nachhaltige Weiterentwicklung des Hausarztmodells braucht es neue Ansätze in der Zusammenarbeit. Managed Care 2.0 ist als modulares Angebot ausgestaltet und steht bereit für die Konkretisierung mit Versicherungspartnern. Erste erfolgversprechende Vertragsverhandlungen sind am Laufen. Weitere sollen folgen mit dem Ziel, 2016 mit ersten Partnern Managed Care 2.0 starten zu können.

Angebot in der Beratung festigen

Mit den neuen Treuhand-Dienstleistungen konnte der Bereich hawaplus sein Angebot in einem wichtigen Bereich ausbauen. Das Wachstum der letzten paar Jahre gilt es nun zu festigen. Die neu gestalteten Seminarräume werden auch extern vermietet. Ein entsprechendes Nutzungskonzept liegt vor und verspricht Erfolg. Gute Sitzungszimmer zu vertretbaren Konditionen sind in der Winterthurer Innenstadt gesucht. Die Ausschreibung auf einschlägigen Plattformen startet demnächst.

Veränderungen im Team

Theodora Orcsik wird die hawadoc AG Ende Februar 2016 verlassen. Für ihren Einsatz danken wir ihr ganz herzlich. Wir freuen uns, diese Schlüsselstelle mit einer internen Nachfolgeregelung zu besetzen und gratulieren Christian Widmer zu seiner Wahl. Zudem konnte Dr. med. Peter Ritzmann für die Geschäftsleitung der hawadoc AG gewonnen werden. In dieser Funktion wird er Managed Care aus medizinischer Sicht betreuen. Wir wünschen den beiden viel Erfolg auf dem weiteren Weg und in der neuen Funktion.



Probieren Sie mal etwas Neues

Als Antwort auf absehbare Veränderungen sind wir fortlaufend auf der Suche nach neuen Chancen und Lösungen. Entdecken Sie überraschende neue Geschmacksrichtungen für die tägliche Arbeit in der Praxis.

hawatr[®]
Trustcenter

hawanet[®]
Ärzt[®]netze

hawaplus[®]
Services

hawadoc AG

Garnmarkt 1
8400 Winterthur
Telefon 052 235 01 70
Fax 052 235 01 77
hawadoc@hawadoc.ch
www.hawadoc.ch